

RMB est un acteur majeur du secteur des régies publicitaires belges. Auprès des annonceurs et des agences média, elle commercialise notamment les espaces de chaînes TV (La Une, La Deux, AB3, ABXplore, NRJ Hits TV, ...), de chaînes radio (La Première, VivaCité, Classic21, Pure, NRJ, DH Radio, ...), de nouveaux médias digitaux (sites et applications web) issus, entre autres, de la numérisation de ces éditeurs radio et TV et assure aussi la réalisation d'actions de terrain ou déformatées. **Nos valeurs d'entreprise : innover, conquérir, inspirer et s'engager.**

Afin de renforcer notre département **Trading & Revenue** nous recherchons un(e) **Trading Manager**



MISSION :

- Vous participez à l'atteinte des **objectifs annuels** de RMB en termes de chiffre d'affaires et de part de marché :
 - Vous assurez le rôle de « **commercial assis** »
 - Vous travaillez en équipe avec les Campaign Experts et les Account Managers en vue d'installer et maintenir RMB comme **partenaire privilégié** dans la stratégie media de ses clients
 - Vous êtes la personne-relais de l'Account Manager dans le **suivi commercial** de la relation client pour toute l'offre RMB, que vous connaissez parfaitement.
 - Vous êtes **co-responsable** avec l'Account Manager de **réalisation des engagements** et de la dynamisation commerciale de ceux-ci. Vous en pilotez le suivi commercial.
- Vous êtes garant du respect des **politiques tarifaires** et **commerciales**. Vous participez à la **réflexion** autour de cette politique commerciale et de la conception des produits commerciaux
- Vous gérez **les inventaires** (TV, Radio & Digital) exploitables dans le but d'en maximiser la **rentabilité**, rentabilité dont vous êtes responsable.
- Vous participez à l'**automatisation** et efficacité des **process**



PROFIL :

- Formation supérieure en **Marketing** ou à orientation économique.
- **Expérience confirmée** (minimum 3 ans) dans le **secteur publicitaire**. Connaissance approfondie du marché, de son fonctionnement et de son **évolution**
- Maîtrise parfaite des programmes **Microsoft Office** (Excel, Powerpoint, Word) et de **planning**.
- **Bilinguisme FR/NL**. Une bonne connaissance de l'anglais est un atout
- **Orientation solution et client**, vous travaillez **bien sous la pression**
- Capacités de **négociation**
- **Structure** et **assertivité**
- **Rigueur**, esprit d'**analyse** et don pour faire parler les **chiffres**
- Contact facile, excellent **esprit d'équipe** et de **collaboration**
- Curiosité intellectuelle, **esprit critique** et aptitude à résoudre des problèmes
- **Enthousiasme**, **esprit d'initiative** et attitude positive



NOTRE OFFRE :

RMB vous offre la possibilité de représenter des marques inspirantes, de vous intégrer dans une **entreprise solide** au sein d'une **équipe dynamique** et très **expérimentée**. Nous vous garantissons un cadre de travail stimulant, un encadrement personnel et les formations nécessaires à l'accomplissement de votre mission

INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une **lettre de motivation** et d'une **photo**, par mail ou par courrier, à l'attention de **jobs@rmb.be**

RMB SA – Espace Rolin – Boulevard Louis Schmidt, 2 - 1040 Bruxelles

